GKV Forum – 09. Mai 2023 Krankenkassen im Wandel Wolfgang Beinhauer Fraunhofer IAO



Zum Einstieg Eine persönliche Anekdote aus der letzten Woche



4 x Blutentnahme in einer Woche

Ablauf:

■ Di: Facharzt Kardiologie

Mi: Hausärztin

Do: Anästhesist

Fr.: Postoperative Laborwerte

→ Wer hätte es verhindern können?

Ausgaben der Krankenkassen Worauf wir schauen, und worauf die Politik schaut



95,5% Leistungsausgaben

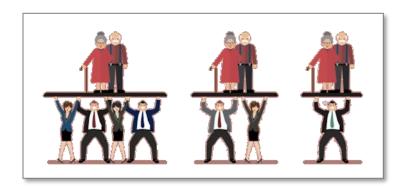
4,5% Verwaltungsausgaben

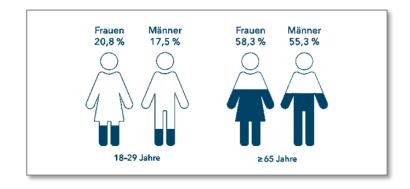




Demographische Entwicklung

Weniger Beitragszahler, weniger Leistungserbringer – höhere Gesundheitsausgaben, höherer Arbeitsdruck







Weniger Beitragszahler für mehr Leistungsbezieher

- Steigende Lebenserwartung & zunehmende Nachfrage nach medizinischer Versorgung
- Illusion der Haltelinie 40% Beitragssatz in den Sozialversicherungen
- Anhebung des Rentenalters, Bemessungsgrenzen und der Versicherungsbeiträge

Mehr und intensiver Leistungsberechtigte

- Anstieg von chronischen Krankheiten wie Diabetes, Herz-Kreislauf-Erkrankungen und Krebs mit dem Alter
- Anstieg der Multimorbidität
- Nahezu zwei Drittel mit physiko-mentaler Komorbidität jünger als 65 Jahre

Eklatanter Fachkräftemangel in der Gesundheitsversorgung

- Pflegenotstand (pwc: 36% Vakanzen für Pflegekräfte in 2035)
- Belegschaft in Krankenkassen i.A. stärker von Demographie bedingten Abgängen betroffen als Bundesdurchschnitt von Arbeitnehmern
- Bedarf an Erneuerung von Kompetenzen und Arbeitsweisen



Digitalisierung

(Teil der) Lösung für den Fachkräftemangel, aber wer soll digitalisieren?

...384.000km entfernt

InputOutputDer Mondist......aufgegangen...aus Käse

Generative KI

- Unter Generativer KI versteht man KI-Systeme, die als Systemantwort eine Fortsetzung eines gegebenen Inputs (z. B. "Prompt" für Textgenerierung oder ein Bild) generieren.
- Transformer-Modelle sind eine Form künstlicher neuronaler Netze.
 Diese nutzen sogenannte "Attention Layers" dazu, komplexe
 Beziehungen zwischen Begriffen zu lernen und deshalb gute
 Vorschläge für neue Textfortsetzungen liefert.





Medizinischer Fortschritt –

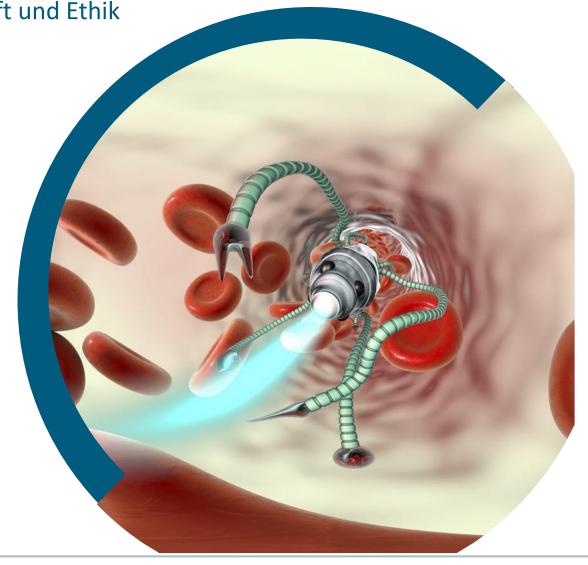
Ein möglicher Kollisionspunkt von Politik, Wissenschaft und Ethik

Medizinische Innovationen sind unerlässlich, um Lücken in der globalen Gesundheitsversorgung zu schließen.

Wie kann das genau aussehen?

- Synthetisch erzeugte Peptide für die Gewebegenerierung in Organen
- Mikrorobotik zur Unterstützung chirurgischer Eingriffe
- Prothesen mit sensorischen F\u00e4higkeiten
- Verbände, die Wunden mit Medikamenten versorgen

Die Aufnahme neuer Behandlungsmethoden und Technologien in das Leistungsangebot ist unerlässlich, um insbesondere gegen neue Marktteilnehmer bestehen zu können. Dies erfordert eine Anpassung der Versicherungsbedingungen und eine Überprüfung der Finanzierungsstrategien.





Regulatorische Vorgaben – Ein nie endender Veränderungsprozess

Innovationshemmender Raum aus stark reguliertem gesetzlichen Auftrag

- Sozialgesetzbuch: Regelung über Leistungen und Pflichten; Basis für die Finanzierung und Organisation
- DSGVO und Patientendatenschutzgesetz (PDSG, 2020)
- Elektronische Patientenakte (ePA)
- "App auf Rezept" (DiGA)
- Digitale-Versorgung-Gesetz (DVG, 2019)

Die regulatorische Vorgaben erfordern eine **ständige Überprüfung** und **Anpassung** von Geschäftsmodellen, Prozessen, Services und Produkten.

Möglicher Lösungsansatz:

Ein proaktiver, agilerer Managementstil, der Flexibilität und Reaktionsfähigkeit in den Vordergrund stellt bezüglich Kunde und Kosten.



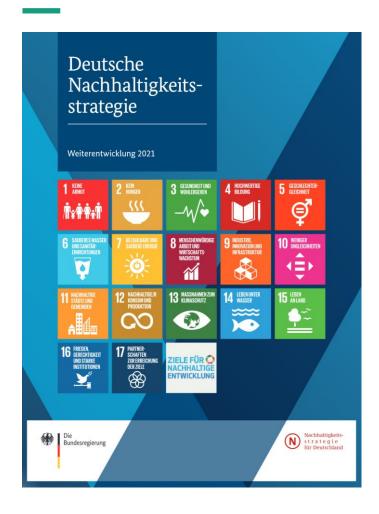


Nachhaltigkeit

Der schwierige Umgang mit Versichertengeldern







Umsetzung der Nachhaltigkeitsstrategie: Ziel einer klimaneutralen Bundesverwaltung 2030

Hierzu "Informationsschreiben" des BAS an bundesunmittelbare Sozialversicherungsträger vom 9. September 2021 "Nachhaltigkeit konkret im Verwaltungshandeln umsetzen"

→ Nachhaltigkeitsstrategien in den Häusern der Sozialversicherungsträger

Elemente der Nachhaltigkeitsstrategien (u.a.)

- Treibhausgasneutralität bis 2030
- Reduzierung des Ressourcenverbrauchs
- Nachhaltig ausgerichtete Beschaffung, z.B. durch Unterlegung eines nicht haushaltswirksamen fiktiven CO2-Preises von 205€/t CO2

Konfligierende Gebote

Zielkonflikte mit dem Gebot der Sparsamkeit bei der Verwendung von Beitragsgeldern, mögliche Konflikte mit BRH und Selbstverwaltung, mögliche Differenzen zwischen Bundes- und Landesaufsicht Beispiele betreffen etwa die oft erheblichen Mehrkosten nachhaltiger Bauweise in Neubauprojekten, oder die Energieversorgung mittels Biogasanlagen.



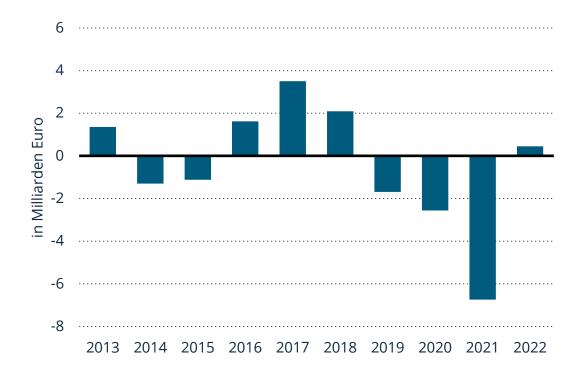
Was sind die Folgen? Defizitäre Entwicklung der GKV

Hochwertige technische und medizinische Innovationen führen zu einer Optimierung der Gesundheitsversorgung, aber auch zu einer kontinuierlichen **Erhöhung** der Gesundheitsleistungen und **Versicherungsprämien/Beiträge.**

GKV-Finanzstabilisierungsgesetz 2023: Schließung der bestehenden Finanzierungslücke in Höhe von rund **17 Mrd. Euro**

Kostensparende Strategien:

- Förderung der präventiven Versorgung und Generika
- Selektivverträge mit Gesundheitsdienstleistern:
 Gefahr einer zersplitterten Versorgungslandschaft





Was sind die Folgen? Konsolidierungsdruck





44% der Branchenexperten einer PwC Studie aus 2022 rechnen damit, dass sich die Zahl der Krankenkassen bis

2030 auf **50** bis **60** reduziert.





Weniger GKVs bedeutet mehr Druck im Wettbewerb Der Wettlauf nach unten bei der Preisgestaltung führt zu keiner nachhaltigen Besserung

Derzeit:

- Wettlauf mit einer günstigeren Preisgestaltung = Rentabilitätsrisiko
- Fusionen erfordern Blindleistung und sind kostenintensiv!

Nachhaltige Strategien schaffen:

- Abhebung von der Konkurrenz mit einem einzigartigen Mehrwert, z. B. einen besseren Kundenservice, einen umfassenderen Versicherungsschutz oder innovative technologische Lösungen
- Kooperationen eingehen, um Koordinierungsaufwand senken und die Vertragslogistik vereinfachen zu können

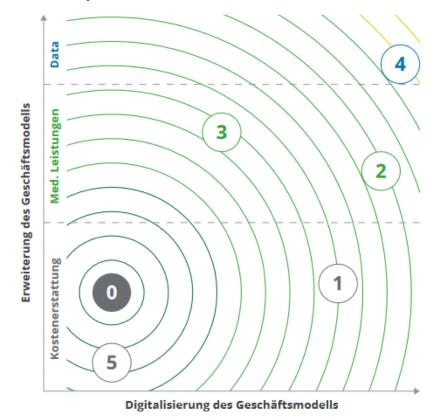
88,5 % der Experten der PwC Studie sind davon überzeugt, dass die Krankenkassen im Jahr 2030 mehr Kooperationen eingehen müssen.



Strategische Handlungsoptionen

Ausreizen des Handlungsspielraums innerhalb des gesetzlichen Auftrags und darüber hinaus

Abb. 1 - Optionenraum für Krankenversicherer



Voll digitalisierter Kostenerstatter
Fokus auf effiziente Kostenerstattung
Digitalisierung von Prozessen und Kundenschnittstellen mit hohem Automatisierungsgrad

Ökosystemanbieter
Fokus auf Technologie
Bereitstellung einer Plattformlösung mit
digitalen Schnittstellen zu Kunden und
anderen Gesundheitsdienstleistern

Gesundheitspartner
Fokus auf Gesundheitsangebote
Bereitstellung eines breiten Angebots an
Gesundheitsservices (analog und digital)

Voll digitalisierter
Gesundheitsdienstleister
Fokus auf Data Analytics
Bereitstellung von individuellen digitalen
Services und Produkten

Fokus auf Ertragsabschöpfung
Keine Investitionen in Digitalisierung, Services
und Produkte

Positionierung als Lösungspartner zur Erweiterung des gesetzlichen Auftrags.

Quelle: Deloitte 2022.



Voraussetzungen für erfolgreiche Strategieimplementierung Radikale Digitalisierung

Radikale Digitalisierung ermöglicht

- Effizienz und Effektivität von Krankenkassenprozessen zu verbessern
- Digitale Gesundheitsanwendungen (DiGA) in das Leistungsportfolio aufzunehmen zu können
- Als Spinne im Netz des Ökosystems der Gesundheitsdaten zu agieren und sich als Partner für Lösungen zu etablieren anstatt die Rechnung für die Fehler des Gesundheitssystems zu übernehmen

Beispiele

- Internet of Things (Device Authority) und Real-World-Identification für DiGA
- KI: Entscheidungsunterstützende Tools, bspw. für die Früherkennung von Krankheiten und Erforschung von Anomalien
- Wirksame Prävention

Krankenkassen müssen sicherstellen, dass sie die notwendigen Systeme und Prozesse haben, um (Routine-)Daten sicher zu speichern, zu verwalten und zu verarbeiten.



Es ist zunächst eine digitale Neuausrichtung der Organisation erforderlich. Jedoch fehlt jeder fünften GKV eine (valide und nachhaltige) Digitalisierungsstrategie.



Voraussetzungen für erfolgreiche Strategieimplementierung Neuer Kundenfokus: Vom Kostenträger zum Begleiter im Gesundheitsmarkt



Kundenperspektive als Orientierung und Maßstab für den notwendigen GKV-Wandel - Idealer Kompass

Die Verbraucher von Krankenversicherungen werden immer versierter und haben mehr Möglichkeiten als je zuvor.

- Bedürfnisse und Vorlieben der Kunden verstehen und kontinuierlich Innovationen entwickeln, um diese Bedürfnisse zu erfüllen
- Überdenken der Services, Produkte und Kostenstruktur
 - Spezifische, auf die individuelle Lebenssituation zugeschnittene Produkte, Angebote und Informationen = Personalisierung
 - Etablierung einer zielgerichteten Interessentenansprache und eines Neukundenmanagements für eine individuelle datenbasierte Beratung
 - Emotionalisierung des Unternehmens und der Produkte

Der Wandel von einem Kostenträger hin zu einem Begleiter, einem "trusted advisor" im Gesundheitsmarkt.



Voraussetzungen für erfolgreiche Strategieimplementierung Agile Arbeits- und Organisationsgestaltung

Arbeitsgestaltung: Flexibilisierung der Arbeitsorganisation, Hybrides Arbeiten, Agile Teams, ...

Kompetenzentwicklung im Bereich KI, Daten Awareness, Zusammenarbeit, ...

Strategische Personalplanung, Personalbedarfsprognose, Zukunftskompetenzen, Risikoanalyse für Engpässe, ...

Steigerung der **Attraktivität** als **Arbeitgeber** oder **Partner**, Inkubatoren für Health Start-Ups, ...







Eine erfolgreiche Veranstaltung! Kontakt



Wolfgang Beinhauer Fraunhofer IAO wolfgang.beinhauer@iao.fraunhofer.de